

坚持设计、采购、制造、销售、使用等全过程污染控制



东华集团

链接世界 跨越无限

浙企准字第A082号

内部资料 免费交流

2010年6月

第174期 本期4版

总编:袁立华

主编:李春妹

杭州东华链条集团有限公司主办

http://www.dhchain.com

宣碧华董事长荣获“全国优秀企业家”荣誉称号



本报讯 5月22日至24日,2010年全国企业家活动日暨中国企业家年会在湖南长沙隆重召开。会上表彰了获得2010年“全国优秀企业家”和第六届“袁宝华企业管理金奖”的企业家。

鉴于东华集团董事长宣碧华在企业改革和发展中,努力践行科学发展观,带领全体员工,大力推动企业自主创新,在企业结构调整、强化管理、技术进步、节能减排、转变发展方式等方面业绩突出,特别是在2008年全球金融危机带来的冲击中积极应对,措施得当,成效显著,使东华集团在金融危机中转为转机,持续、健康发展。同时在依法诚信经营、积极承担企业社会责任及构建和谐企业等方面发挥了示范和表率作用,为我国社会主义现代化建设中做出了突出贡献,因此被中国企业联合会、中国企业家协会、中国企业管理科学基金会授予2010年“全国优秀企业家”荣誉称号。

今年受表彰的91名“全国优秀企业家”

和5名“袁宝华企业管理金奖”的企业家来自社会各行各业,这一群体反映和代表了当今时代中国企业家的精神面貌。大会号召全国的企业和企业经营管理者向他们学习,发挥企业家的创新精神,认真贯彻落实科学发展观,提高企业的自主创新能力和市场竞争能力,加速经济发展方式转变,为实现企业又好又快发展贡献力量。

会议由中企联李德成常务副会长兼理事长主持;中共湖南省委书记、湖南省人民政府、省长周强到会致辞;国家工业和信息化部部长李毅中作主旨报告;中国企业联合会、中国企业家协会会长王忠禹讲话。部分企业家代表在会上作了主题演讲。大会期间进行了“企业技术进步—能力提升与超越之路”、“中国企业家历练与成长”、“中部崛起与大城市效应”为主题的企业家论坛。

来自全国各地的企业家及企业家代表共计1000余人参加会议。杭州市同时被表彰的还有浙江华欣控股集团董事长。

本报记者



宣碧华董事长(左三)在领奖中 徐惠萍/摄

东华集团与德国克鲁勃公司进入合作阶段

强强联合 优势互补 双赢共荣

本报讯 5月10日,德国克鲁勃(Klüber)润滑剂(上海)有限公司市场及应用部经理 Sebastian Homborg、销售支持经理毕德坚、润滑剂研究员张福强博士和克鲁勃公司总部润滑剂应用工程师 Michael Griesinger 一行到东华进行访问。总经理张世强、总工程师叶斌等高层接待了客人。

客人首先参观了工厂。随后,双方进行会谈。在会谈中双方商讨了东华集团与克鲁勃公司合作相关事宜,确定了具体的合作方案。最后克鲁勃公司专家向东华介绍克鲁勃公司现有链条润滑油脂的特点、参数,讲解润滑方面的知识,并解答东华相关人员提出的关于润滑油脂方面的问题。

随着东华推行全球知名品牌、打造世界一流链传动企业战略部署的展开,东华正致力于链条产品质量的全面提升。润滑剂是链条产品质量的一个重要因素,对于链条的使用寿命,尤其是磨损寿命具有很大影响,与润滑剂厂家合作开发高品质润滑产品

早在年初就开始筹划,通过比较分析最后确定与克鲁勃公司合作。4月19日,叶总工带队拜访了克鲁勃润滑剂(上海)有限公司,参观克鲁勃上海工厂,在会谈中双方表达了合作开发链条润滑油脂意向,讨论了合作相关事宜。

克鲁勃公司1929年建立,总部位于慕尼黑南部,是集产品研发、制造、销售于一体的世界一流润滑产品公司,在全球拥有30余家子公司,13家工厂,产品销售和服务网络已覆盖全球。80年代进入中国,上海公司是克鲁勃在中国的总部,拥有年产2000吨的工厂和一个进行产品检测、研发的实验室。

此次克鲁勃公司高层来访确定了东华与克鲁勃合作的具体方案,表明双方合作进入实质性阶段。借助于克鲁勃公司强大的产品研发能力和遍布全球的销售服务网络,必将大幅提高东华链条产品的质量和使用寿命,增强东华链条的全球竞争能力。 技术处



中国机械通用零部件工业协会名誉理事长刘元杰一行到东华调研



本报讯 5月17日,中国机械通用零部件工业协会名誉理事长刘元杰,副理事长(常务)兼秘书长王长明、特别顾问杜国森一行到东华集团调

研。总经理张世强热情地接待了刘元杰一行。

协会领导听取了企业发展介绍,参观了新区、北区及南区生产基地。在生产现场,协会领导高度评价了东华集团的生产经营,对东华集团在过去的金融危机中转型升级,积极转变发展方式并取得较好成效给予了充分肯定。

一山文/摄

东华集团“東華”商标被复评为浙江省著名商标

本报讯 日前,东华集团注册并使用的12类陆地车辆传动链、摩托车用链条、陆地车辆传动齿轮商品上的“東華”商标被浙江省工商行政管理局复评为浙江省著名商标。

这是2004年东华集团“東華”商标被认定为浙江省著名商标后第二次被复评。2008



年,“東華”已被认定为中国驰名商标。 李春妹文/摄

中国机械通用零部件协会链传动分会理事长单位

质量方针:不断开发和满足顾客的需求是我们永恒的追求



乐观是一种智慧

●刘晓斌

人这一辈子,不可能是一帆风顺的,总会有烦恼、痛苦和不如意,你想躲都躲不掉。无论你怨天尤人还是沮丧彷徨,都无济于事,此时的悲观就像一个黑色的幽灵,笼罩着你的思绪,让你变得一蹶不振,失去对生活的追求,陷入痛苦的深渊中。

其实在人生前行的过程中,每个人内心深处都曾有过悲哀的感觉,只是每人处理的方法不同。倘若用开朗、乐观的态度对待,就会发现生活有趣快乐得多。大作家契诃夫说过:“要是火柴在你的口袋里燃烧起来,那你应该高兴,而且感谢上苍,多亏你的口袋不是火药库。要是你的手指扎了一根刺,那你应该高兴,多亏这根刺不是扎在你的眼睛里。”

夜晚漫步星光下,抬头仰望天穹,乐观的人看到的是星光璀璨,对生活充满自信希望;悲观的人看到的是一片黑暗,愁云密布,被绝望束缚。

在一望无际的大海上航行,海风咆哮而来,乐观的人说,风是帆船的兄长,能帮我们到达终点站;悲观的人说,风是海浪的帮凶,想把我们埋葬在海水的深处。

一场轰轰烈烈的恋爱终结了,乐观的人豁达大度,认

为离开了不爱自己的人是一种解脱,正好可以重新开始生活;悲观的人则凄凄惨惨,认为自己爱的人抛弃了我,自己还怎么活呀?

一年一次过生日庆祝时,乐观的人说:啊,又多活了一年,生活真精彩。悲观的人则说:唉,又少了一年,生活没啥意思。

俗话说得好:心悦则物美,心悲则事哀。用乐观的态度对待人生,满目都是激情的红、生机的绿,看到的是处处花香,一片阳光。用悲观的态度对待人生,满目都是忧郁的灰、死亡的黑,看到的是处处苍凉,一片乌云。

在生命的旅行中,当一些困难和不如意前来偷袭你的时候,要学会用积极乐观的心态去调节,勇敢地面对现实的一切艰难,把这些艰难仅当做自己脸上的灰尘、衣上的污垢,染之不惊,随时洗刷,常保洁净。这份平和乐观的心境昭示着我们对于客观世界认知的成熟和处事的一种智慧。而克服了、超越了这些艰难,你就能真正体会生命的美丽,坦然面对人生的各种挑战,你也会就会发现,自己的天空早已是一片万紫千红的艳阳天!

一把刨子

●华仔

拿起那把锈迹斑斑的刨子,擦拭着上面的灰尘,也油然擦亮了我童年的回忆……

童年的岁月里虽带着一丝丝辛酸和苦辣,但充满的还是无穷的乐趣,包括这把刨子所带给我的一切快乐。

七十年代后期,正是我读小学的时候,那时候农村还没有实行承包制,自留地也不多,但是爸爸妈妈总会留一部分地种植甘蔗,以满足我们对“甜蜜”的渴望。好不容易等到甘蔗成熟,除了一部分拿到市场上换钱维持生计外,其他的甘蔗几乎都是我们几个兄弟姐妹吃的。

每当放学回家,我就可以围着妈妈要甘蔗吃,妈妈会很开心地腾出手头的家务活,挑选一根最好的甘蔗,拿起这把刨子一个劲地“唰唰唰”刨起来,那声音至今想起来还很清晰。只要一看到妈妈拿起刨子,就知道我们又可以痛痛快快地解馋,并且可以饱餐一顿。有时候,我拿着妈妈刨出来的甘蔗,会满村子的跳跃奔走,一边啃着,一边和小朋友玩游戏。那种滋味如今回味起来还沁人心脾,那么浓烈,那么香甜,那么快乐。有了这把刨子,有了妈妈的疼爱,也让我饱尝到了童年岁月里绝无仅有的饕餮甘蔗大餐。

妈妈每次在刨完甘蔗以后,就会习惯性地用布去擦拭一下插在刨子里面的甘蔗皮,以及上面的泥土,然后小心翼翼地放回墙壁的角落里,等待下一次使命。拿起这把刨子,妈妈那种酣畅淋漓的动作还在眼前晃动,好象就发生在昨天一样。

岁月飞逝,我们几个兄弟姐妹纷纷成家,生活也逐渐好转起来。我们想换一把新刨子,可妈妈不同意,决意要留下来。妈妈对我们说,好日子来的不容易,更要好好珍惜伴随我们成长的每一份东西,那把刨子磨磨刷刷还能用,为啥要扔掉它?

如今,自己家也不种植甘蔗了,要吃甘蔗也是商店里的人给刨的,但无论甘蔗如何粗壮水灵,也再品尝不出童年时候妈妈用自家刨子刨出来的那种味道了。如今,我再也看不到妈妈带着那欣慰的笑容,拿起那把刨子来展示她的技巧,和她一起分享那种辛勤劳动后的快乐满足感了。妈妈没有陪伴我们一起走进新的生活,只留下这把她曾经经常使用的刨子。

我会好好珍藏这把刨子,是她给了我新生活和希望,也是她让我感受到了母爱的温暖,以及失去母爱的痛惜。在此,我想提醒所有拥有着母爱的朋友们,好好珍惜和享受这份人间的挚爱,好好珍惜您身边的每一个亲朋好友吧!



东华雨轩

飘雪 摄

爱情曾经百转千回

●张世普

婚前男人对她说,会爱她一生一世。她只是笑笑并没当真,心里想着能过好今天已经不错了,哪还能想得到一生一世那么长远。

结婚几年,新鲜感很快过去了,日子平淡下来,渐渐地她觉得他基本是没有情趣又无聊的那种男人。吃穿、煤气费、物业费、住房贷款使男人学会了精打细算,买件东西总是思前想后,斤斤计较。偏生,他是大手大脚习惯了,听不得女友们半真半假的奚落,没少和男人生气。

男人拼命勤奋地工作,然而工薪阶层,无论怎样努力也不会成为富翁。时间长了,她竟有些腻,没有想到琐碎的



张随福 摄

日子是那样枯燥,半夜里,偷偷起来翻男人的口袋,竟然发现了存折,有万元之多。男人解释说,存钱是为了她和孩子,她不信。这个已经记不得她生日,情人节也不舍得给她买玫瑰的男人现在居然开始存私房钱。他把金钱看得比她还重要,这样小气的男人,有什么意思啊?

她怀念起婚前那种无拘无束的生活。在一家咖啡厅里,一个男人用纸巾为她擦泪,淡淡的茉莉花香扑满了他的手和她的脸。是坚守还是离开?她在时间里煎熬,思绪乱如风中落花。

下班的路上,一辆面包车把她撞倒在地,面包车跑了,是好心的行人把她送到了医院。她尿血不止,医生说要做进一步检查,让她通知家属准备医药费。她首先打通了情人的手机,可是当那个男人得知可能需要巨额医疗费用后,先是找借口推脱,然后就手机关机,一直不通。当时,她没有哭,她知道哭是没有用的。

当他的男人知道了她受伤消息,完全没有了以前的镇定和有条不紊,打了车奔往医院,在医院的走廊里他疯狂拉着医生的手问:她怎么样了?在病床前,

那一年春末夏初,我陷入失态的深渊不能自拔。

直到下午,才听同事说了一句是端午节。每年端午节都要买粽子吃,街上卖的粽子不是红枣

馅就是豆沙馅,我不爱吃甜的,太腻,但还是要吃,仿佛不吃就不算过节似的。

今年干脆不吃了。一下班我就穿过熙熙攘攘的街巷回到自己的出租屋,一屁股歪到床上,头枕着胳膊,对着屋顶发呆,从口袋里掏出手机,差点儿抑制不住要拨通那个号码。

当,当,当,有人敲门。“进吧!”我有气无力地说了一句,向门口看,愣了一下,“是你?”她是我的一位普通朋友,普通得只知道她的名字,住在我的隔壁,其它一概不知。

“瞧我给你带了什么?粽子!呵呵,只有两个,特意给你买的,呵呵,赶紧起来吃吧!”她有银铃般的笑声。

我不好意思地从床上起来,洗了把脸,请她坐下。

“谢谢你的粽子,你怎么知道我今天还没有吃过呢?”

“呵呵,这太简单了,如果你吃过,门口的垃圾筐里一定有粽子叶,那垃圾筐只有我们两家用哦。”她那么善解人意。

“我知道她离开了你。”她小声地说。粽子我刚吃到一半,愣住,看她,她有一张清秀的脸,也正看着我。我赶忙埋头继续吃。“她不值得你这样折磨自己,别忘了失去一棵大树会得到一片森林。”

“噢,怎么没有馅?”我打断她。

“是我找了好几家才找到的,没有馅,怕甜的人可以吃,爱甜的人也可以蘸白糖吃。”这是我第一次听到这样有趣的解释,我一直以为粽子都是有馅的。

“其实,爱情就像这个没有馅的粽子。”她若有所思地说。

“哦?说说看。”我找回了自己该有的精神。

“很简单,大家公认粽子是有馅的,你尽可以选择自己喜欢的那一种,可是人们忽略了还有用纯糯米制成的白粽子,它不腻,它的香和甜只有吃的人明白,它不迷惑你,刺激你,是朴实、真实的香和甜,爱情的最高境界不也是如此吗?”

我幡然醒悟。原来自己需要的是白粽子,一直强求着自己为难着自己。现在终于解脱,应该放下,应该庆幸才对。

像粽子一样的爱情

●郭小郭

坚持设计、采购、制造、销售、使用等全过程污染控制

端午节是古老的传统节日，始于中国的春秋战国时期，至今已有一千多年的历史。端午节的由来与传说很多，这里仅介绍以下两种：

源于纪念屈原

据《史记》“屈原贾生列传”记载，屈原，是春秋时期楚怀王的大臣。他倡导举贤授能，富国强兵，力主联齐抗秦，遭到贵族子兰等人的强烈反对，屈原遭馋去职，被赶出都城，流放到沅、湘流域。他在流放中，写下了忧国忧民的《离骚》、《天问》、《九歌》等不朽诗篇，独具风貌，影响深远(因而，端午节也称诗人节)。公元前278年，秦军攻破楚国京都。屈原眼看自己的祖国被侵略，心如刀割，但是始终不忍舍弃自己的祖国，于五月五日，在写下了绝笔作《怀沙》之后，抱石投汨罗江，以自己的生命谱写了一曲壮丽的爱国主义乐章。

传说屈原死后，楚国百姓哀痛异常，纷纷涌到汨罗江边去凭吊屈原。渔夫们划起船只，在江上来回打捞他的真身。有位渔夫拿出为屈原准备的饭团、鸡蛋等食物放进江里，说是让鱼龙虾蟹吃饱了，就不会去咬屈原的身体了。人们见后纷纷仿效。一位老医师则拿来一坛雄黄酒倒进江里，说是药晕蛟龙水兽，以免伤害屈原。后来为怕饭团为蛟龙所食，人们想出用楝树叶包饭，外缠彩丝，发展成粽子。以后，在每年的五月初五，就有了龙舟竞渡、吃粽子、喝雄黄酒的风俗，以此来纪念爱国诗人屈原。

源于纪念伍子胥

端午节的第二个传说，在江浙一带流传很广，是纪念春秋时期(公元前770—前476年)的伍子胥。伍子胥名员，楚国人，父兄均为楚王所杀，后来子胥弃暗投明，奔向吴国，助吴伐楚，五战而入楚都郢城。当时楚平王已死，子胥掘墓鞭尸三百，以报杀父兄之仇。吴王阖庐死后，其子夫差继位，吴军士气高昂，百战百胜，越国大败，越王勾践请和，夫差许之。子胥建议，应彻底消灭越国，夫差不听，吴国大宰，受越国贿赂，谗言陷害子胥，夫差信之，赐子胥宝剑，子胥以此死。子胥本为忠良，视死如归，在死前对邻舍人说：“我死后，将我眼睛挖出悬挂在吴京之东门上，以看越国军队入城灭吴”，便自刎而死，夫差闻言大怒，令取子胥之尸体装在皮革里于五月五日投入大江，因此相传端午节亦为纪念伍子胥之日。

图片新闻



▲5月27日，东华集团工程链事业部、传动链事业部、盾牌事业部联合举办首期冲压工培训班。总经理张世强(左三)、江干区总工会主席黄建德(左二)、市总工会技协办主任孔沂(左四)、市劳动保障局方国副主任(左五)等领导出席开学典礼并讲话。



▲日前，东华集团汽摩链事业部热处理车间技师张思海同志被杭州市职工经济创新活动领导小组授予“2009年杭州市职工经济技术创新能手”荣誉称号。



▲5月11日，东华集团工会组织开展了以“庆五一、迎世博”为主题的拔河比赛。参赛的10支队伍经过激烈的竞赛，输送链事业部一队获第一名；传动链事业部一队获第二名；输送链事业部二队获第三名；传动链事业部二队获第四名；管理部、财务部获第五名。

东华自主品牌产品纸盒开始印制条形码

本报讯 5月14日下午，发往荷兰国际公司的东华自主品牌产品，要求链条纸盒和接销盒上均印有条形码。经检验员仔细检验，完全合格，顺利放行。自此，东华自主品牌产品包装盒上印制条形码工作拉开了序幕。

根据4月份东华海外公司工作推进例会上的布置，从2010年“4-”开头的东华自主品牌订单，均需要在包装上进行条形码控制。据此要求，5月初，公司

为包装车间购置了条形码打印机。信息中心负责将机器安装、调试好，并对包装车间相关人员进行培训。因自主品牌订单多、品种杂，印制、粘贴条形码工作十分繁琐、艰巨，但包装车间相关人员硬是克服种种困难，紧紧依靠公司外开、外销、信息中心等部门的支持和配合，使得该工作正有条不紊地开展。

据悉，东华海外公司已建立订单网上操作系统，当他们收到东华总部

的产品条形码列表后，只要将条形码信息输入该系统，在系统中就可以查询所有订单的状态及订单内容，包括规格、数量、产品编号、价格等。广大客户也可以利用该系统实现网上下单，十分方便快捷。该条形码操作也是目前国内首次在链条包装上亮相，它的成功预示着东华已吹响了向国际高端市场大举全面进军的号角!

传动链事业部 陈德年

东华集团隆重参加北京国际冶金展

本报讯 5月11日至14日，第十二届中国国际冶金工业展览会在北京中国国际会展中心隆重开幕。东华集团内销处组团代表公司隆重参加了此次展览会。

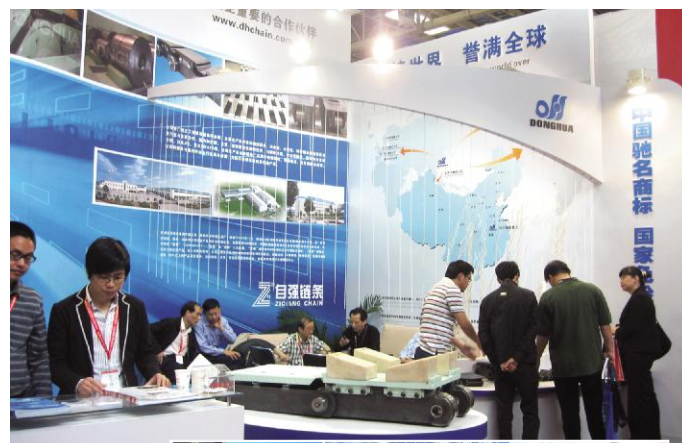
经过对展台的精心策划和布置，本次展会主要展示东华集团的最新研发，特别是冶金链条的研发能力、制造能力和企业风采，进一步提升东华的企业形象。

展会期间，总经理张世强等领导亲临展位现场，接待了许多国内外客户。

东华现阶段正处于从订单经营向品牌经营转变和成立事业部的起步阶段。此次参加国际冶金工业展，正是向中外同行及国内外钢企宣传介绍东华集团冶金类链条的新工艺、新产品的有利时机。通过展会搭建的平台，与同行业及广大客户的接触，及时收集掌握各钢铁企业的研发、生产等情况，从而拓宽信息渠道，为工程链冶金输送链的下一步发展创造有利条件，同时也是进一步扩大企业知名度、美誉度、提升企业形象、增进与钢厂及冶金设备厂家交流的有效载体，以此展示东华国际化的文化内涵及建设具有国际竞争力精品链条基地良好形象，推动“精品化、专业化、国际化”的发展战略。

国际冶金展是世界第二大规模的冶金工业展览会，也是亚洲地区规模最大的冶金及金属工业展览会，在国际上被誉为世界冶金工业的“奥运会”。

内销处



▲客户在东华展台参观



▶张总(右三)与客户合影

厦门林德公司审核组到东华进行合作交流

本报讯 5月27日，林德(中国)叉车有限公司厦门总部国际采购事务处阮女士和质量处黎刚工程师一行到东华进行审核并商讨产品订单事项。

林德公司从2008年开始与东华正式合作，两年多来，林德公司对东华的新产品研发、产品质量、生产、交货、售后服务等方面工作均非常满意。2009年度东华供给林德各类板式链的订单

是2008年的6.9倍。

本次客户来访的主要目的是对订单的交货期进行确认，同时对某些夹具的生产工艺、流程、过程控制、质量保证能力等方面进行了解和确认。总工程师叶斌等领导接待了客人，叶总非常关心客户对夹具方面的质量要求和林德以前使用的夹具存在的问题。通过沟通，叶总对东华今后批量供给

林德公司夹具充满信心。

会谈后，林德公司客户一行对东华从原材料采购到生产整个流程进行了审核。审核后，客户评价我公司产品工艺成熟，特别是对东华链条的热处理、检测、质保能力等方面都非常满意和信任，期望后期能与东华有更紧密的合作。

传动链事业部技术质量处

质量提升年、自主品牌建设征文竞赛(一)

传动链事业部积极推进质量提升工作

2010年作为公司的质量提升年，传动链事业部把强化质量管理，保障产品质量安全作为重要工作之一。各个车间全面参与质量提升活动，共同营造和形成全员参与质量管理，全面提升产品质量的氛围。

事业部由综合管理处牵头积极做好质量提升年活动的策划，全面宣传质量管理理念，加强自主品牌建设，组织以东华自主品牌为主题的知识竞赛活动，以品牌化建设带动产品质量的提升。特别是要求车间提升现场管理、加强设备管理，提高检查频率，加大考核力度。

在质量提升年活动中，技术质量处积极策划质量提升方案，制定质量奖励方案，重点加强产品实现过程中的质量检查监督，完善管理体系运行，努力提高产品质量事前控制，把质量隐患消灭在源头。减少损失，降低成本，保障产品质量，而不依赖于事后质量检验。当产量、成本、质量三者发生冲突时，一切服从“质量”第一的原则，切实转变质量管理理念。在生产过程中，注重实效考核，根据各车间质量工作要求制定切实可行的质量工作目标，按月对比各项质量指标，让我们的质量工作

在鞭策中进行，绝不松懈。

各车间根据事业部要求，积极组织召开班前班后质量提升会，提高产品质量过程中的执行力。坚持“质量第一”，没有质量就没有产量，加强员工注重质量第一的意识。在全面提升质量工作过程中，加强对设备清洁、保养，日常检查，保证设备正常运行，保证产品质量。现场根据“6S”要求，加大检查频率，美化优化环境。生产过程中，强调上道为下道服务，理顺内部管理流程，提高对质量工作的监督力度，强化和优化产品的可追溯性管理，提高顾客

满意度。同时车间定期对员工进行培训，以实际案例加深员工对质量事故的防范。推进品牌建设，以品牌化建设提升我们整体质量，提升企业形象。

质量管理是一个永恒的主题，一项长远的工作。我们要持之以恒地推进我们的质量工作，转变观念，拓宽思路，不断创新，牢固树立和落实强化管理，提升质量的思想。在质量上精益求精，努力实现集团公司的奋斗目标。树立自主品牌意识，通过品牌化建设带动我们的质量提升，让我们的企业走在世界前列。

传动链事业部 袁利群

能源计量在企业节能中的重要作用

当前,全社会都在倡导节约能源。对于企业来说,节能即意味着减少浪费,节约成本。

计量能源管理十分重要,虽然自强公司已通过2008年度和2009年度的杭州市能源计量示范单位和先进单位,并且推荐为浙江省能源计量示范单位,但就目前企业在能源计量管理、节能降耗方面还存在管理措施不到位、工作比较薄弱、节能产品不节能等突出问题。虽然在各事业部建立了功能比较先进的能源计量、统计、分析和健全的测量管理体系,但信息化程度普遍不高,能源计量数据没有充分发挥作用。远不能适应目前建立资源节约共享、实现科学计量、节能降耗的需要。计量数据采集的全面性、及时性、准确性都直接关系到企业生产经营的制定和整体效益的提高。然而在我们链条行业中,由于生产工艺复杂,计量环节众多,加上各种计量介质的性质千差万别,无疑在计量能源数据管理方面成为一个难题。能源计量管理工作作为提升企业管理水平、节能降耗、提高质量、增加效益的重要基础工作,只有首先对企业各生产工序能耗有个基本的掌握,确定降耗指标制定考核制度,能源计量工作才能有效进行。

企业能源计量管理主要涉及三个方面:一是合理配备必要的能源计量器具;二是加强对能源计量器具的管理,按时检定和校准以保证其准确性;三是将能源计量器具的数据作为企业能源消耗管理的基础数据,以保证企业能源消耗数据的准确性。

能源计量并不仅仅是简单的进出厂能源量的计量,而是贯穿于企业生产的全过程之中,通过计量的量化跟踪和量化考核发现工艺缺陷、技术潜力和管理漏洞,及时加以改进提高,促进技术进步,把节能挖潜落到实处。

作为一直从事计量工作的员工,我认为企业节能应从以下几方面着手:一是各事业部应制定节能降耗能源计量总目标,制定每月的技术目标、能耗目标;二是积极推广节能新技术、新工艺、新装备,各事业部应每年安排一定数额资金用于节能技术改造,加快淘汰高耗能落后工艺、技术和落后的能源计量器具,增强能源检测能力,实现技术节能保证;三是抓好跑、冒、滴、漏的整改工作。各事业部除加强能源计量要求外,应对各类设备、管网、进出处进行跑、冒、滴、漏的检测和整改。

检测公司 刘荣军

我与东华共成长 征文系列之六

我与东华共成长

迈出校门,带着梦想,走上社会,总想划一片蓝天给自己飞翔,可是却不知道停靠点在哪里?在没有进入东华之前,我总在寻找自己的停靠点。进入东华之后,我便把自己的心驻留了下来。

刚分配进入装配实习,看着车间里工人师傅们的榔头此起彼伏,单片工排片唰唰的节奏,跑合机有条不紊的转动,令人精神一振,给人一片生机勃勃、欣欣向荣的景象,给我留下了深刻的印象。实习期间,工人师傅们那真诚、实干、团结互助的精神也深深打动了,我之所以把心驻留在这里,便是这个原因。

工作之初,为了认识并牢记住这些由阿拉伯数字和英文字母组合而成的零件名称及品种,我精心准备了一个小小的笔记本,到现

场去查看每一个零件,把查看的零件名称记在自己的小本子上。日复一日的累积,不到一个月时间,我已记住大部分零件的名称。从认识零件到掌握工序,这是我工作中的一大进步。在与数字打交道的工作中,给我印象最深的是财务人员那严谨的工作作风。记得有一次核算成本费用,因为小数点的进位关系,核对数据相差0.01,我想对于160多万的总费用来说,这个误差实在是可以忽略不计,可是在上报财务的时候,财务人员经过仔细的核对,将这0.01的误差查了出来,并及时通知我予以纠正。这对我的影响很大,自此以后我养成了认真、仔细、严谨的工作作风,学会认真对待每一件事情。

“要在平凡的工作岗位上做出不平凡的事情来”。这是我的人生

宗旨。对于工作中遇到的一些新问题,我始终坚持“笨鸟先飞”的理念,提前调查,提前实践。在工作方法上,总结经验,敢于创新。这十年中,随着东华集团规模的不断扩大及管理理念更新,引进质量体系、争创“出口免验企业”、打造自主品牌、建设安全生产标准化企业等高标准、高层次的管理理念,促使我不断参加各类培训,学习新技能,掌握新知识,同企业共同成长,共同进步,为创建世界一流的链条企业做准备。

十年的努力和积累,让我从一名初学者成长为一名专业的技术人员。在未来的日子里,我将一如既往地不断学习、创新,与广大东华人一起,为东华稳健、持续地发展献出一份力量!

传动链事业部 袁利群

小改小革 技术创新

传动链事业部冷轧车间成功改造酸雾处理装置

一直以来,冷轧车间框式酸洗区域的酸雾处理塔运至下班后就立即关闭,区域内残留着少量酸雾没有得到全部处理排放,残留酸雾随风在车间内飘移,特别是梅雨季节或气压较低的时候,造成加工好的成品片料或待轧制的圈料被腐蚀而表面生锈,影响了产品质量。为彻底解决该问题,4月下旬,传动链事业部冷轧车间与能源维保

处相关人员一起现场讨论策划后,形成了一个改进计划。并立即组织实施,主要是对原酸雾处理装置改为手动和自动双重开关机,安装时间继电器和手动自动转换开关,以延长酸雾处理装置的运行时间。

4月底改进完成后,冷轧车间对酸雾处理装置每天延长3-4小时运行,以使框式酸洗区域内的酸雾完全处理完毕后自动关闭酸

雾处理装置。通过一个月的效果跟踪验证,改进后的酸雾处理装置完全达到了预期的效果,确保了特殊天气下酸雾处理的效果,完全解决了残留酸雾腐蚀材料导致表面生锈的质量问题,此项目的有效改进实施也为集团公司2010年质量提升年提供了有力的保障!

传动链事业部 张随福

事业部制选择供应商应注意的几个方面(二)

(接上期)那么,在实际操作中,从哪些角度进行定位呢?

通过产品和零件结构进行供应商定位

事业部是按产品结构划分的。如果我们的产品是常规低附加值,零件制造精度是一般性的,那么我们在零件计划加工和排产时应该优先选择以普通精度设备为主的供应商,或者是能生产高、中、低档产品兼具的供应商,以争取价格上的优势。把一个常规非高精度零件放到一个深加工能力强的供应商处去加工,无疑会加重成本的支出,有时甚至是成倍增长,这是不可忽视的。碰到交货期紧张,但数量较大的权制作。这里考虑的是一个适价的概念。所以在外购外协计划加工前,我们就应商定并规划好零件加工的分流方向来获得经济性。现在市场上由于“单一而专业”的中小规模企业不在少数。

同样的,对于工艺复杂、高精度或高附加值的零件加工,我们可以选择拥有相对高端加工设备的供方,利用他们成熟的加工工艺和加工精度,来确保我们高端产品领域的市场巩固和品质的持续提升,进行保值和增值的服务准备。

通过建立正常标准成本和标准用量来获得标准价格

外购、外协加工的零件需要建立并持续完善正常标准成本。正常标准成本作为整体费用中的一个有机单元,可有利核算和历史追溯。对于外购件,则主要比价格,同时要听一听员工的声音,对商品的质量评价,大家说好才是真的好。把员工的意见作为短期或长期采购的取舍参考。对于外协加工件,比价过程更要“质”,把质量建立在“适价”的过程中。正常标准成本虽然是动态的,但在相当长一段时期内还是保持着静态。可以通过折线图或柱形图直观地表现出来。

对于产品的标准用量制定,需给予一定比例的宽放率,宽放是为了合理确定采购数量这一关键问题。帮助我们有效解决后续的合理库存,降低多余呆滞物品来减少库存资金占用,进一步减少浪费的发生。

通过发展新供应商获得竞价优势

没有比较就没有鉴别!数年前企业就物资采购指导性地提出两点要求:一是采购必须要有两家以上供应商;二是新发展供应商必须比第一家的采购价格低3-5个百分点。

第一点充分明确了采购需要两家以上,多渠道获得报价,为比质比价提供可能。允许许多供应商的介入,搞活采购,疏通物流渠道。某些供应商虽然与企业多年合作,但报价未必优惠。通过比价获得适价是良好的途径。引入多供应商更能促进供方和我们紧密合作。

第二点硬性要求新进入的供应商比原供应商供给价格低3-5%。不单单符合采购成本递减的原则,而且考了供应商的管理能力。其制造和管理成本的“适当”在一定程度上反映出供应商的整体管理水平,更能快速反应、“适时”供货,保障我们的交货期。同时还隐性提出了一个“适地”概念。

所以,第一点是必要条件,第二点是充分条件。

有一点非提不可。对于零件的特殊加工,最明显的莫过于高频淬火的零件了。我们坐拥价值四十万的高频加工设备,却未及产生效益,不如外协厂十几万的设备所创造的价值。着实可惜。这在今后的设备选型和后期管理等诸多环节所要避免的。

通过稽核和记录来综合评价供应商

内外部的稽核 虽说事业部自负盈亏,输赢是自个的事。但企业讲的是一个体制的健全性。采购实行内外部的稽核

层次,总体上更有利于企业的良性健康发展。这也是稽核工作的第一要义。

我们不能简单地把企业的经营风险转嫁给我们的供应商,我们希望通过竞争引入更好的供应商,持续、良好、双赢、健康地相互发展。记得张总在第一次物资采购核价会议上说过一句话:“大河的水不满,小河怎么可能有水?”真是贴切。既然是利益共同体,就应劈波斩浪,同舟共济。既要关注内部,也要注入市场因素。

记录的重要性

电子资料有个独一无二的作用,即作业的延展性和可比性,以及特定时期的可追溯性,所以留下电子或书面资料是必要的。对于我们采购的重要材料关键物资,专项用料,一般辅助物资的管理,都具有深远的意义。不仅辅助评估是否“适价”。而且购方可以回过头来,看看我们的适价程度,衡量自己的工作绩效。

各事业部具有经营自主权的利润中心,各事业部都有交给企业一份满意答卷的责任(完)。

财务部 童建军

员工论坛

端午节是古老的传统节日,始于中国的春秋战国时期,至今已有2000多年历史。端午节的由来与传说很多,这里仅介绍以下两种:

源于纪念屈原

据《史记》“屈原贾生列传”记载,屈原,是春秋时期楚怀王的大臣。他倡导举贤授能,富国强兵,力主联齐抗秦,遭到贵族子兰等人的强烈反对,屈原遭馋去职,被赶出都城,流放到沅、湘流域。他在流放中,写下了忧国忧民的《离骚》、《天问》、《九歌》等不朽诗篇,独具风貌,影响深远(因而,端午节也称诗人节)。公元前278年,秦军攻破楚国京都。屈原眼看自己的祖国被侵略,心如刀割,但是始终不忍舍弃自己的祖国,于五月五日,在写下了绝笔作《怀沙》之后,抱石投汨罗江,以自己的生命谱写了一曲壮丽的爱国主义乐章。

传说屈原死后,楚国百姓哀痛异常,纷纷涌到汨罗江边去凭吊屈原。渔夫们划起船只,在江上来回打捞他的真身。有位渔夫拿出为屈原准备的饭团、鸡蛋等食物放进江里,说是让鱼龙虾蟹吃饱了,就不会去咬屈原的身体了。人们见后纷纷仿效。一位老医师则拿来一坛雄黄酒倒进江里,说是要药晕蛟龙水兽,以免伤害屈原。后来为怕饭团为蛟龙所食,人们想出用楝树叶包饭,外缠彩丝,发展成粽子。

以后,在每年的五月初五,就有了龙舟竞渡、吃粽子、喝雄黄酒的风俗,以此来纪念爱国诗人屈原。

源于纪念伍子胥

端午节的第二个传说,在江浙一带流传很广,是纪念春秋时期(公元前770--前476年)的伍子胥。伍子胥名员,楚国人,父兄均为楚王所杀,后来子胥弃暗投明,奔向吴国,助吴伐楚,五战而入楚都郢城。当时楚平王已死,子胥掘墓鞭尸三百,以报杀父兄之仇。吴王阖庐死后,其子夫差继位,吴军士气高昂,百战百胜,越国大败,越王勾践请和,夫差许之。子胥建议,应彻底消灭越国,夫差不听,吴国大宰,受越国贿赂,谗言陷害子胥,夫差信之,赐子胥宝剑,子胥以此死。子胥本为忠良,视死如归,在死前对邻舍人说:“我死后,将我眼睛挖出悬挂在吴京之东门上,以看越国军队入城灭吴”,便自刎而死,夫差闻言大怒,令取子胥之尸体装在皮革里于五月五日投入大江,因此相传端午节亦为纪念伍子胥之日。